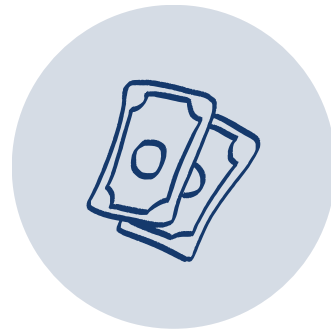


למה שסטארטאפים יעבדו איתנו?



צמיחה



כסף



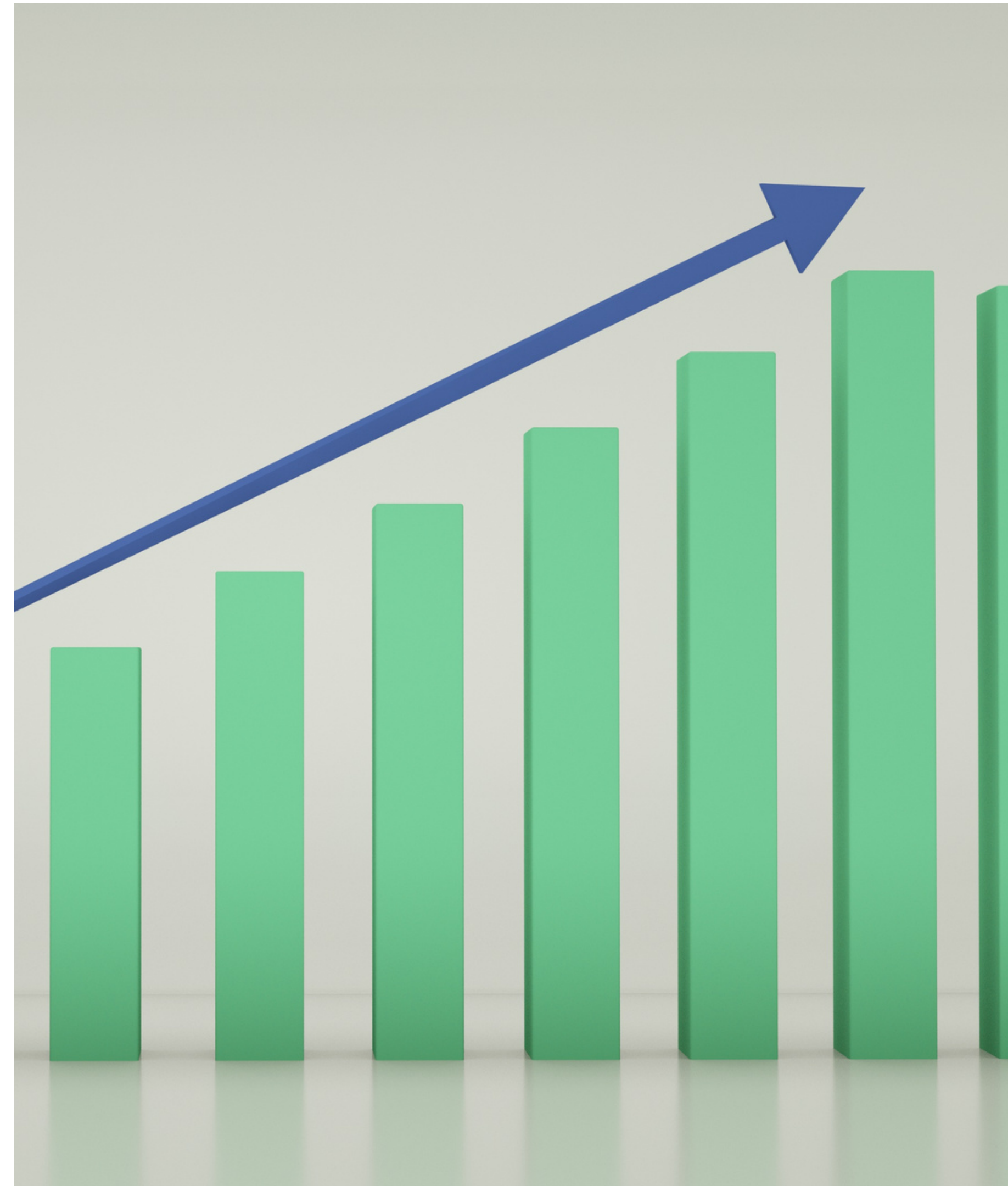
מוניטין



הוכחות התכנות



שיפור המוצר



סוגי פתרונות

מיידו



קבוע



מניעה / אסטרטגי



תהיו הכי אטרקטיביים

נגישים



מוכרים



מהירים



כלים



נדיבים



נגישות ומוניטין



שיווק



מיתוג



השתתפות באיקו
סיסטם

שותף אידיאלי

בעיה ברורה ומוגדרת



קלים לעבודה



מהירים



חוזים פשוטים



נדיבים

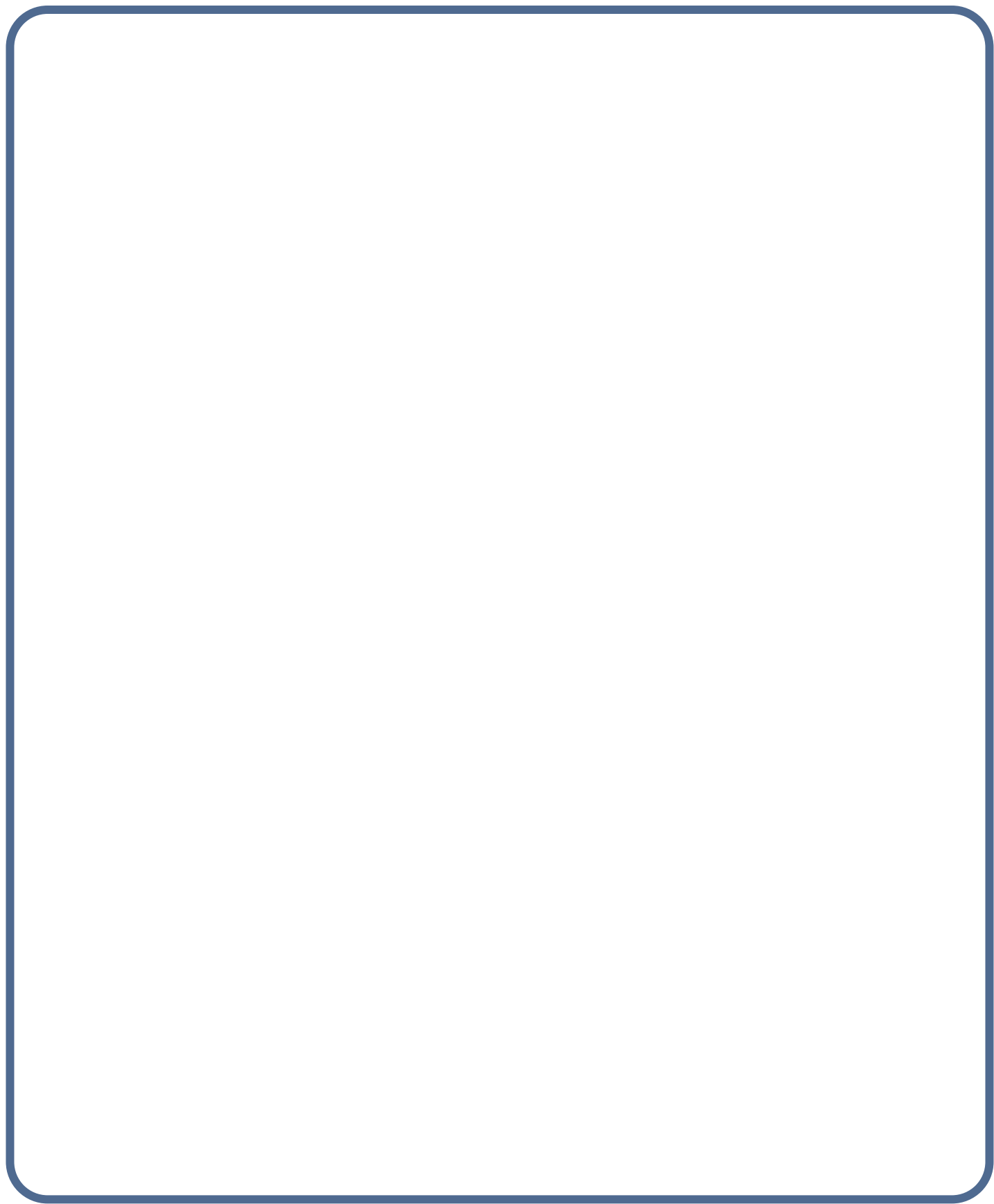


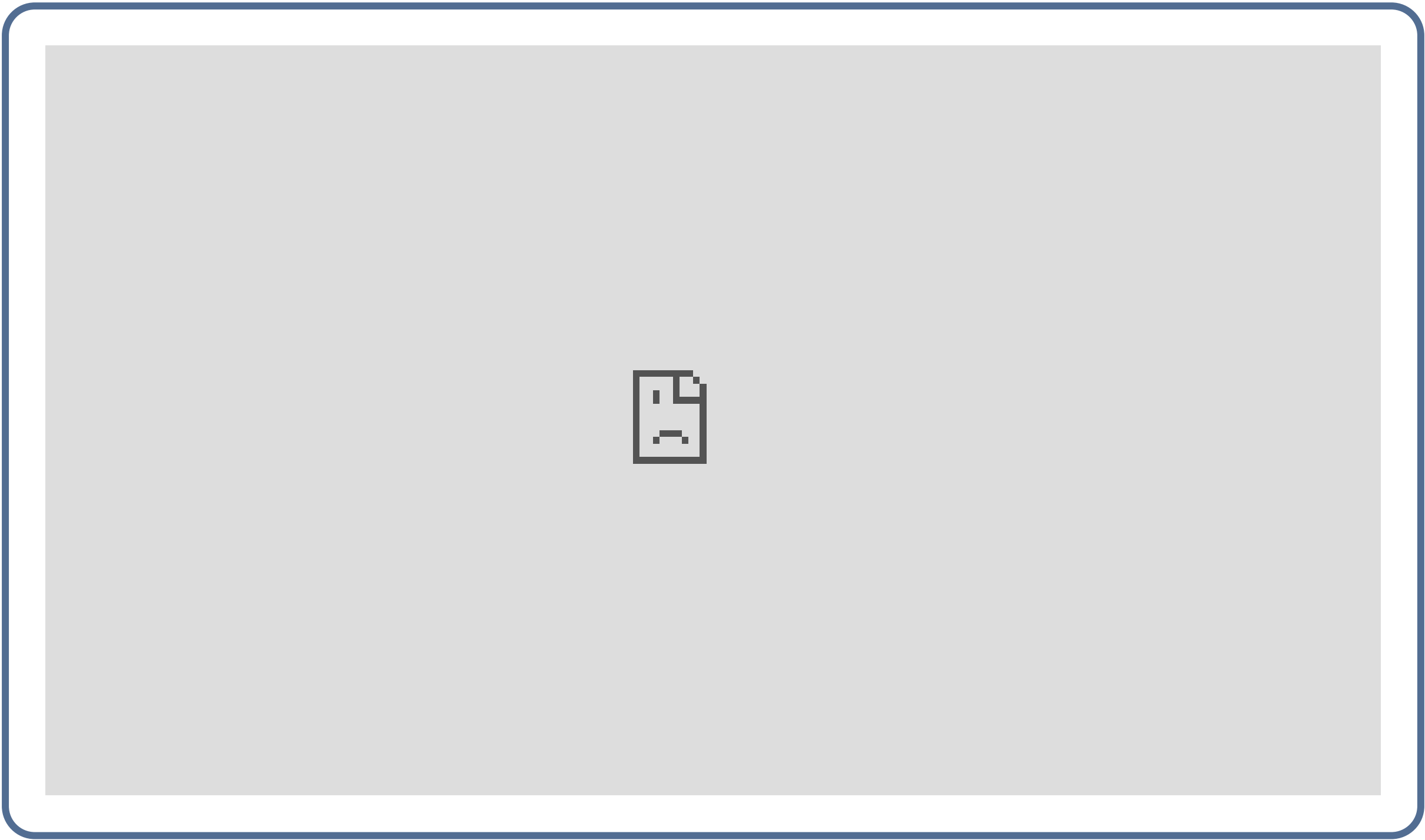
מהירים ונדיבים

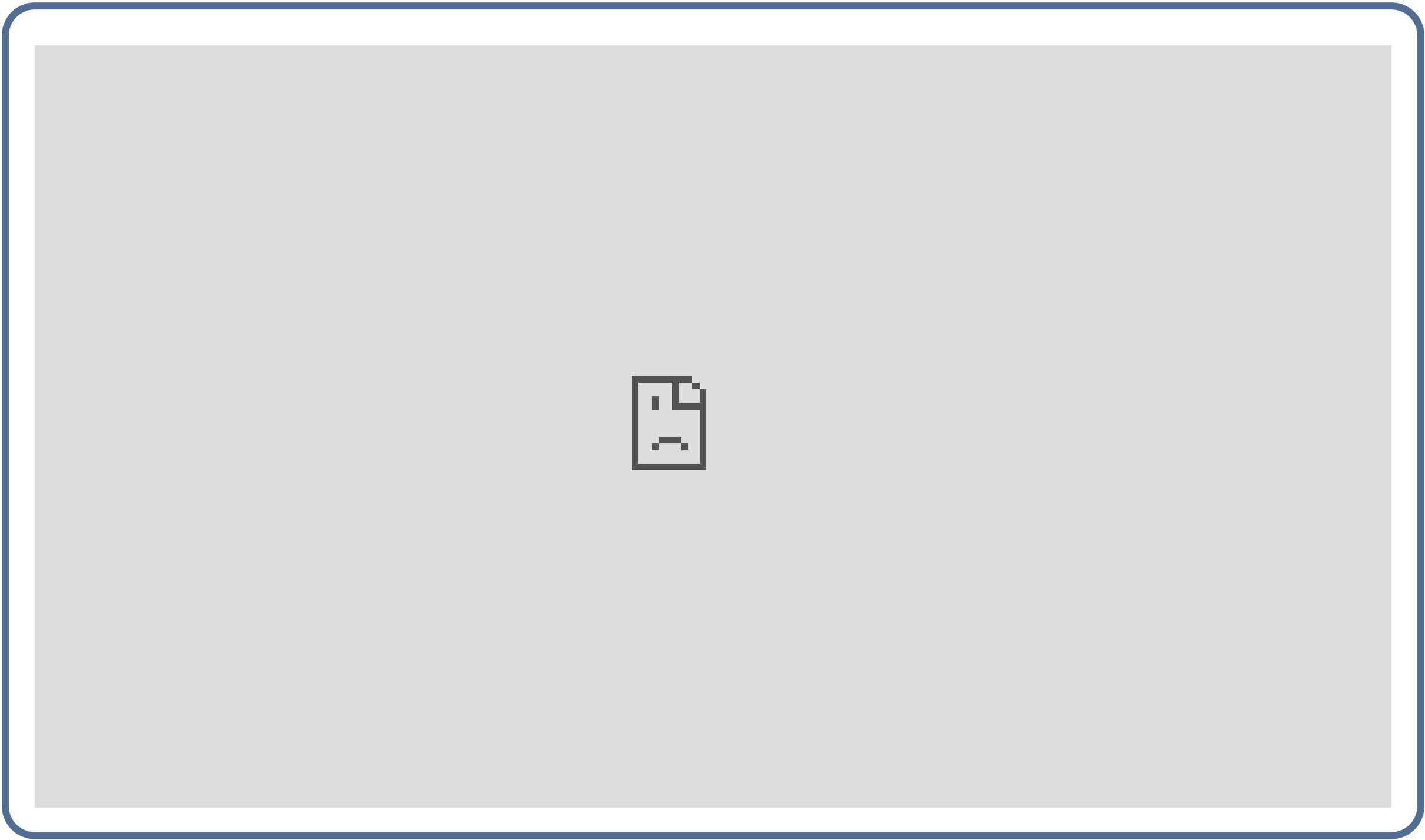
התקדמות לפיילוט תוך זמן קצר

הוכחת התכנות כמה שיותר מהר

להפגיש ולהכיר לספקים









איך להתחיל את תכנית החדשנות שלכם

תתחילו עם הבעיות



תלמדו את השוק



תהיו נגישים



תהליך מוגדר ופשוט



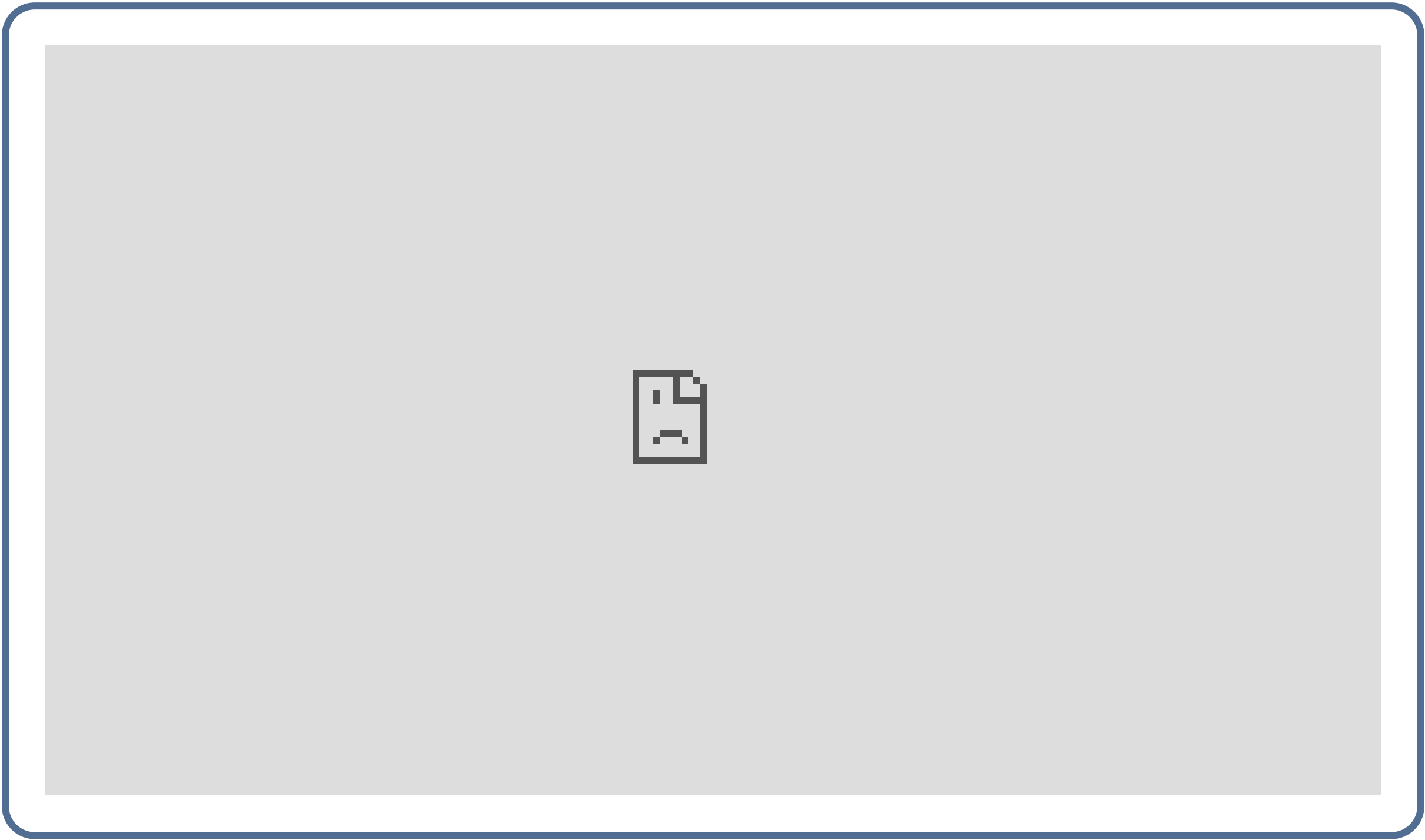
אירוע פרונטלי



שת"פ עם האיקוסיסטם



[https://innovation.iroads.co.il/c
hallenge/](https://innovation.iroads.co.il/challenge/)



תרגול



- מה אתם יכולים לעשות כדי להיות אטרקטיביים לסטארטאפים?
- איזה ערך מוסף יש לכם לתת לסטארטאפים?
- מה תעשו כדי ליידע את ה-SU על האתגרים והשאיפות שלכם?
- איך תשתלבו ותבנו שותפויות באיקוסיסטם?
- איזו אירוע הייתם עושים כדי למשוך אליכם סטארטאפים?